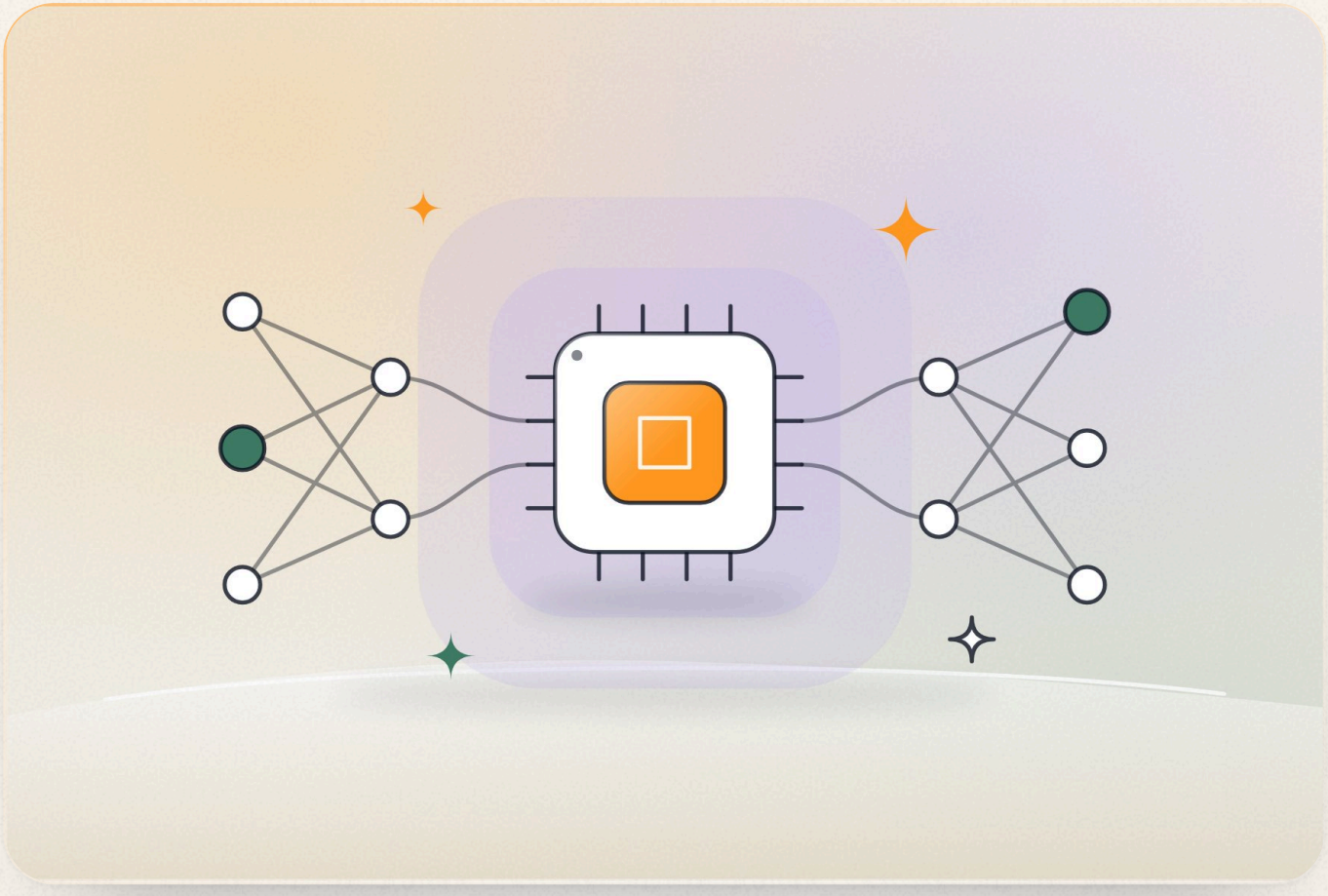
فريق النمو · ملف القطاع

منتجات الذكاء الاصطناعي والأتمتة

ملف القطاع · محادثات تنفيذية حول تبنّي الذكاء الاصطناعي مع الإدارة التي تملك حالة الاستخدام.



التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
3 نوفمبر 2026	v3.0	العربية	6

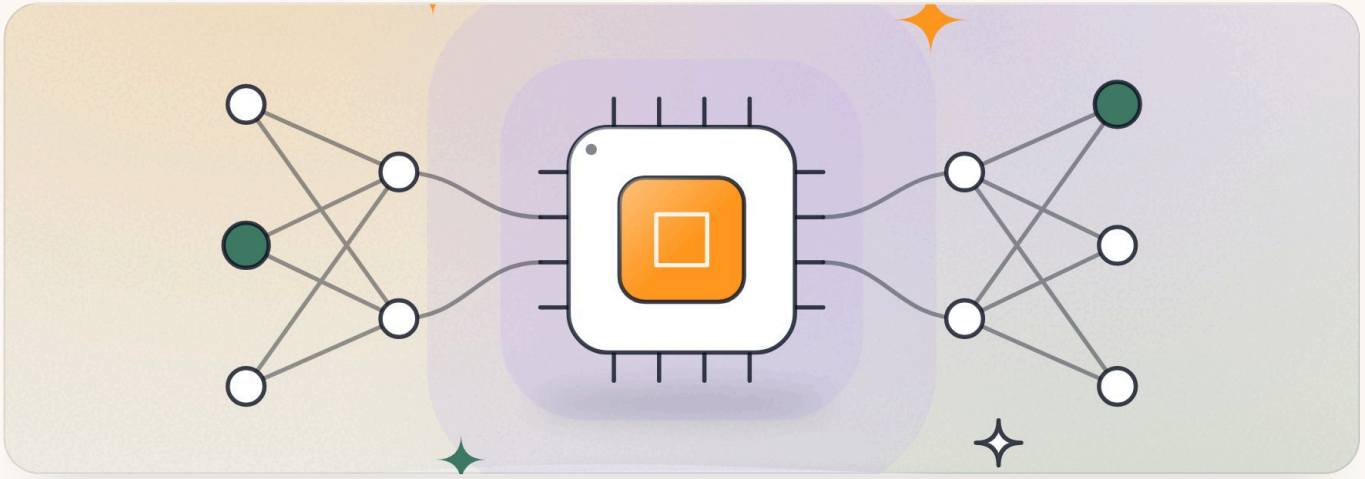
Remote Pro Ai · Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. · الخبر، المملكة العربية السعودية · سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

01 نظرة على القطاع

تطوير المبيعات الخارجية لمورّدي منتجات الذكاء الاصطناعي والأتمتة

محادثات تنفيذية حول تبنّي الذكاء الاصطناعي، تُفتتح مع الإدارة التي تملك حالة الاستخدام، بفريق باع المساعدات الذكية والأتمتة لصنّاع القرار في الموارد البشرية والمالية والإدارة العليا.

قطاع مدعوم | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026



محادثات تنفيذية حول تبنّي الذكاء الاصطناعي مع الإدارة التي تملك حالة الاستخدام.

السوق في لمحة

16.9 مليار دولار
حجم سوق الذكاء الاصطناعي المتوقع في السعودية بحلول 2032

5 مليارات دولار
مركز الذكاء الاصطناعي في نيوم

69%
من مشتري B2B يفضّلون التحقق البشري من رؤى الذكاء الاصطناعي

المصادر: MarketsandMarkets (صفحة غير مؤرّخة) · «عرب نيوز»، 13 سبتمبر 2025 · Gartner 2026 كما ورد في دراستنا القطاعية.

ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

فضول بلا ثقة
كل تنفيذي فضولي تجاه الذكاء الاصطناعي، وقلة يعرفون أي مورّد يثقون به.

الإثبات قبل العرض
يريد المشترون إثباتًا وحكمًا بشريًا، لا رابط عرض توضيحي آخر.

بيع يقوده المؤسس
مؤسسون يبيعون الرؤية بينما مسار المبيعات ينتظر.

حالات استخدام عابرة للإدارات
يجب أن يصل الاجتماع الأول إلى مالك حالة الاستخدام الصحيح.

02 من نصل إليه

ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

ملف العميل المثالي

البند	المتطلب
من نخدم	مورّدو المساعدات الذكية وأتمتة المستندات وسير العمل وأدوات التحليل والقرار.
الإثبات	منتج فعلي وعملاء مرجعيون، دون تجارب مجانية بلا سقف.
قيمة الصفقة	حدّ أدنى لقيمة الصفقة تحدده معنا عند التهيئة، يُعدّ عنده العقد الموقّع أو الفاتورة الأولى المسدَّدة صفقة مغلقة؛ واختره حيث تهمّك صفقتان.
الأسواق	السعودية والخليج أولًا؛ وبريطانيا وأوروبا والولايات المتحدة انتقائيًا.
قاعدة النطاق	قطاع مدعوم: يُطبَّق الضمان حين يسمّي ملف العميل المثالي الإدارة المالكة ونطاقًا أول مدفوعًا.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في الضمان بصفته
01	**الرئيس التنفيذي للرقمنة / التحول**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
02	**الرئيس التنفيذي للمعلومات**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
03	**مدير العمليات**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
04	**رئيس تجربة العملاء**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
05	**المدير المالي** · أتمتة المالية	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
06	**الرئيس التنفيذي / المؤسس** · في الشركات المتوسطة	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)

قبل أن تدفع: فحص السوق المجاني في 5 أيام

مكالمة استبيان واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها، ومراجعة للمضي أو التوقف. وإن لم يتّسع السوق لعشرين اجتماعًا شهريًا، قلناها وتوقّفنا. دون تكلفة في الحالتين.

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك ويقوده مدير حسابك المخصص، بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي.

03 الإشارات والمنهج

إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

إشارات الشراء التي نرصدها

- [x] توظيف لأدوار الذكاء الاصطناعي أو البيانات أو التحول الرقمي
- [x] استراتيجيات أو تجارب ذكاء اصطناعي منشورة
- [x] تمويل جديد
- [x] توسع خدمة العملاء أو العمليات
- [x] المشاركة في الفعاليات (LEAP والمعارض الإقليمية)
- [x] شراكات مع مزوّدي السحابة أو المنصات

تدل الإشارات على طلب محتمل، لا نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بموافقة عميل في القطاع على النشر كتابيًا.

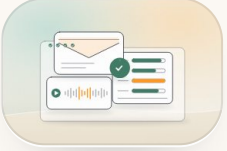
كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **المصداقية أولًا**
   كل مكالمة يُجريها إنسان وكل رسالة يعتمدها إنسان، وهذا هو الموقف الصحيح مع مشترين يريدون تحققًا بشريًا.
2. **الإدارة المالكة**
   يسمّي ملف العميل المثالي الإدارة التي تملك حالة الاستخدام؛ وتعرض بطاقة البحث أدوات المشتري الحالية قبل المكالمة.
3. **حالة الاستخدام لا التقنية**
   يبدأ المدخل بحالة الاستخدام وإشارة المشتري نفسه، لا بالتقنية أبدًا.
4. **يُحتسب حين يصيب هدفه**
   لا يُحتسب الاجتماع إلا بحضور صانع قرار الإدارة المالكة وتعبيره عن حاجة حالة الاستخدام.

الإعداد 14 يومًا، مجانًا وخارج شهرك. ويصلك كل اجتماع بملخصه ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة التقييم؛ وتقبل أو تعترض خلال يومَي عمل.

زاوية افتتاح نموذجية توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> **«نشر فريقكم [مبادرة أو وظيفة ذكاء اصطناعي]. القادة في هذه المرحلة يريدون عادةً مثالًا عمليًا لـ[حالة الاستخدام] في سياقهم بدل عرض آخر. يمكننا أن نعرض لكم مثالًا في 20 دقيقة مع مراعاة بياناتكم، أو نرشدكم إلى غيرنا إن لم يكن ذلك مناسبًا لكم.»**



مجلد الأدلة لكل اجتماع: الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم.



عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم.

04 المعايير والخطوة التالية

كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

المعايير الأربعة المكتوبة

#	المعيار	في هذا القطاع
1	**صاحب قرار الميزانية.** يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو نائب مسمّى كتابيًا؛ والصلاحية مؤكّدة في المكالمة.	كما في كل القطاعات.
2	**الحاجة والتوقيت، مسجّلان.** بكلمات العميل المحتمل في مكالمة مسجّلة؛ ومرجع التسجيل مرفق.	يذكر المشتري حاجته لحالة الاستخدام، لا اهتمامًا عامًا بالذكاء الاصطناعي.
3	**استلام ملخص العرض.** ملخص عرضك من صفحة واحدة، بالسعر أو النطاق المتفق عليه، مرسل ومُقرّ باستلامه قبل الاجتماع.	كما في كل القطاعات.
4	**طلب كتابي.** رسالة رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل تطلب الاجتماع لمناقشة التعاقد: وهي الدليل.	كما في كل القطاعات.

ما الذي تقيسه

المؤشر	القيمة	المرجع
اجتماعات مؤهّلة للإغلاق في كل شهر تسليم	**20**	العقد
حدّ التأهّل	**18 من 20 على الأقل، وفق المعايير الأربعة**	العقد
الصفقات المغلقة	**صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا**	العقد
مهلتك للقبول أو الاعتراض	**يوما عمل؛ والصمت قبول**	العقد
الاستبدال قبل الاسترداد	**استبدال خلال 10 أيام، وإلا 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل**	العقد

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم** بسعر 275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا. التخصيص من 20 إلى 60 اجتماعًا بخطوات من 5 بالسعر نفسه. واختياريًا: نُغلق الصفقة نيابةً عنك مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن.

الخطوة التالية: فحص سوق مجاني مدته 5 أيام لقطاع منتجات الذكاء الاصطناعي والأتمتة

مكالمة واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم، ومراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ الضمان في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.