فريق النمو · ملف القطاع

التقنية المالية للشركات وأتمتة المالية

ملف القطاع · القادة الماليون في الشركات والمؤسسات، بمداخل حول التراخيص والفوترة الإلكترونية وتغييرات أنظمة تخطيط الموارد.



التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
3 نوفمبر 2026	v3.0	العربية	6

Remote Pro Ai · Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. · الخبر، المملكة العربية السعودية · سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

01 نظرة على القطاع

تطوير المبيعات الخارجية لمزوّدي التقنية المالية للشركات وأتمتة المالية

فرص جديدة لدى الشركات والمؤسسات لمزوّدي حلول المدفوعات والتمويل والخزينة والفوترة وأتمتة المالية، بمداخل حول المواعيد النهائية التي يواجهها القادة الماليون أصلًا.

قطاع أساسي | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026



القادة الماليون في الشركات والمؤسسات، بمداخل حول التراخيص والفوترة الإلكترونية وتغييرات أنظمة تخطيط الموارد.

السوق في لمحة

301
شركة تقنية مالية في السعودية عام 2025، مقابل 20 عام 2019

860 مليون دولار
تمويل جريء للتقنية المالية في السعودية، النصف الأول 2025 (38% من تمويل الشرق الأوسط)

2027
في 1 فبراير: موعد الربط في المرحلة الثانية من الفوترة الإلكترونية، الموجة 25

98 يومًا تقريبًا
دورة البيع المعتادة في الخدمات المالية

المصادر: التقرير السنوي لرؤية 2030 لعام 2025 عبر «شركات مباشر»، 28 أبريل 2026 · MAGNiTT عبر «عرب نيوز»، 15 يوليو 2025 · EY Tax News، 10 أغسطس 2026 · Focus Digital، 3 يوليو 2026.

ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

مشترون حذرون
القادة الماليون حذرون ومعنيون بالامتثال؛ والرسائل العامة تُحذف.

أطراف متعددة
مشترو الشركات الكبرى والمؤسسات يحتاجون إلى توافق عدة أطراف.

منتجات تحتاج إلى شرح
العرض التوضيحي أهم من الكتيّب.

سوق مزدحمة
ثلاثمئة شركة تقنية مالية مرخّصة تتصل بالإدارات المالية نفسها.

02 من نصل إليه

ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

ملف العميل المثالي

البند	المتطلب
من نخدم	شركات التقنية المالية B2B، ومنصات المدفوعات والفوترة، ومزوّدو تمويل المنشآت والتأجير، وموزّدو إدارة الخزينة والمصروفات، وبرمجيات أتمتة المالية.
الإثبات	منتج مُثبت، مرخّص أو بالشراكة مع مرخّص.
قيمة الصفقة	حدّ أدنى لقيمة الصفقة تحدده معنا عند التهيئة، يُعدّ عنده العقد الموقّع أو الفاتورة الأولى المسدَّدة صفقة مغلقة؛ واختره حيث تهمّك صفقتان.
الأسواق	السعودية والخليج أولًا.
خارج النطاق	المشترون من البنوك حصرًا خارج نطاق الضمان.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في الضمان بصفته
01	**المدير المالي / مدير الإدارة المالية**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
02	**رئيس الخزينة**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
03	**المراقب المالي**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
04	**رئيس الحسابات الدائنة أو المدينة**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
05	**مدير العمليات**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
06	**الرئيس التنفيذي / المؤسس** · في الشركات المتوسطة	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
07	**رئيس التحول الرقمي**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)

قبل أن تدفع: فحص السوق المجاني في 5 أيام

مكالمة استبيان واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها، ومراجعة للمضي أو التوقف. وإن لم يتّسع السوق لعشرين اجتماعًا شهريًا، قلناها وتوقّفنا. دون تكلفة في الحالتين.

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك ويقوده مدير حسابك المخصص، بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي.

03 الإشارات والمنهج

إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

إشارات الشراء التي نرصدها

- موجات ربط الفوترة الإلكترونية والمراحل التنظيمية الجديدة
- الانتقال بين أنظمة تخطيط الموارد
- تراخيص جديدة من البنك المركزي السعودي
- تمويل جديد أو توسع
- التوظيف في عمليات المالية
- نمو سريع في حجم المعاملات

تدل الإشارات على طلب محتمل، لا نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بموافقة عميل في القطاع على النشر كتابيًا.

كيف يعمل محرّك النمو هنا

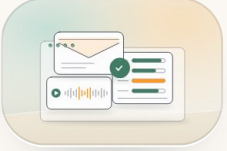
1. **جلسة الملاءمة أولًا**
   نعتذر عن استهداف البنوك حصرًا في جلسة الملاءمة، بدل أن يتضح ذلك في الشهر الثاني.
2. **موعد المشتري نفسه**
   تمنح بطاقة البحث أخصائي تطوير المبيعات السياق التنظيمي أو سياق نظام الموارد قبل المكالمة، فيسمّي المدخل موعد المشتري نفسه.
3. **حارس الامتثال**
   تبقى كل رسالة ضمن قواعد الموافقة وعدم الاتصال، وهو ما يلاحظه المشترون الماليون.
4. **تقييم واعتماد**
   يقيّم محلل التأهيل كل اجتماع وفق المعايير الأربعة، ويعتمده مدير حسابك المخصص.

الإعداد 14 يومًا، مجانًا وخارج شهرك. ويصلك كل اجتماع بملخصه ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة التقييم؛ وتقبل أو تعترض خلال يومَي عمل.

زاوية افتتاح نموذجية

توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> **«مع استحقاق [المرحلة التنظيمية أو تغيير نظام الموارد] بحلول [التاريخ]، تختار الفرق المالية في شركات بحجمكم بين الاستمرار في [الطريقة اليدوية] والأتمتة. نساعد القادة الماليين على الخيار الثاني؛ و20 دقيقة تعرض لكم الأرقام لشركة مثل شركتكم.»**



مجلد الأدلة لكل اجتماع: الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم.



عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم.

04 المعايير والخطوة التالية

كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

المعايير الأربعة المكتوبة

#	المعيار	في هذا القطاع
1	**صاحب قرار الميزانية.** يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو نائب مسمّى كتابيًا؛ والصلاحية مؤكّدة في المكالمة.	كما في كل القطاعات.
2	**الحاجة والتوقيت، مسجّلان.** بكلمات العميل المحتمل في مكالمة مسجّلة؛ ومرجع التسجيل مرفق.	يذكر بكلماته العملية المالية أو الموعد النهائي وراء الاجتماع؛ ويقيّمه محلل التأهيل، ويعتمده مدير حسابك المخصص.
3	**استلام ملخص العرض.** ملخص عرضك من صفحة واحدة، بالسعر أو النطاق المتفق عليه، مرسل ومُقرّ باستلامه قبل الاجتماع.	كما في كل القطاعات.
4	**طلب كتابي.** رسالة رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل تطلب الاجتماع لمناقشة التعاقد: وهي الدليل.	كما في كل القطاعات.

ما الذي تقيسه

المؤشر	القيمة	المرجع
اجتماعات مؤهّلة للإغلاق في كل شهر تسليم	**20**	العقد
حدّ التأهّل	**18 من 20 على الأقل، وفق المعايير الأربعة**	العقد
الصفقات المغلقة	**صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا**	العقد
مهلتك للقبول أو الاعتراض	**يوما عمل؛ والصمت قبول**	العقد
الاستبدال قبل الاسترداد	**استبدال خلال 10 أيام، وإلا 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل**	العقد
دورة البيع المعتادة	**98~ يومًا**	مرجع قطاعي · Focus Digital، 3 يوليو 2026

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم** بسعر 275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا. التخصيص من 20 إلى 60 اجتماعًا بخطوات من 5 بالسعر نفسه. واختياريًا: نُغلق الصفقة نيابةً عنك مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن.

الخطوة التالية: فحص سوق مجاني مدته 5 أيام لقطاع التقنية المالية للشركات وأتمتة المالية

مكالمة واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم، ومراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ الضمان في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.