فريق النمو · وثيقة الخدمة

فريق النمو · العرض

20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق شهريًا بـ275 دولارًا للاجتماع. وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا. كلاهما في العقد.



ملاحظة صياغة العقد تحت المراجعة القانونية في المملكة قبل التوقيع.

التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
3 نوفمبر 2026	v3.0	العربية	12

01 الملخص التنفيذي

20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق شهريًا، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا. كلاهما في العقد.

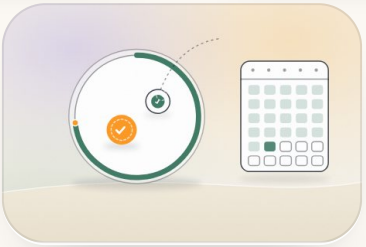
تسلّم Remote Pro Ai 20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم مدته 30 يومًا، محجوزًا باسم شركتك، ودليله رسالة العميل المحتمل نفسه. تدفع 275 دولار (1,031 ريال) عن الاجتماع المقبول؛ والشهر الأول بفاتورة أسبوعية عن المقبول فقط، ولا شيء مقدمًا. نضمن أن يتأهّل 18 من 20 على الأقل، وأن تُغلق صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم؛ وإلا واصلنا العمل دون أي رسوم حتى تُغلقا، ما دمتَ على التزاماتك الأربعة المكتوبة.

20
اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم

2
صفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع

275
دولارًا للاجتماع المقبول (1,031 ريالًا)، ولا شيء مقدمًا في الشهر الأول

20 / 18
على الأقل تتأهّل، وإلا الاستبدال أو الاسترداد نقدًا



عدّاد الـ30 يومًا يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم ويعمل في بوابتك.

البند	ما ينص عليه العقد
ما تحصل عليه	20 اجتماعًا يستوفي أربعة معايير مكتوبة، لكلٍّ منها ملخص ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة تقييم في بوابتك.
ما تدفعه	275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول. الشهر الأول: فاتورة أسبوعية ولا شيء مقدمًا. من الشهر الثاني: 5,500 دولار (20,625 ريال) شهريًا مقدمًا.
ما نضمنه	18 من 20 على الأقل تتأهّل؛ وصفقتان تُغلقان خلال 30 يومًا، وإلا واصلنا العمل مجانًا.
قرارك	اقبل أو قدّم «اعتراض» خلال يومَي عمل من بطاقة التقييم. والصمت قبول.
المدة	شهرًا بشهر؛ الخروج بالبريد دون إشعار ولا حدّ أدنى. الإعداد 14 يومًا مجانًا خارج الشهر.

من يوقّع

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في السعودية والإمارات من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، وفق النظام السعودي. والفواتير إلكترونية سعودية بالريال، تُسدَّد بالتحويل البنكي.

قبل أن تدفع شيئًا

فحص سوق مجاني مدته 5 أيام: ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم. وإن لم يتّسع السوق لعشرين اجتماعًا شهريًا، قلناها وتوقّفنا.

هذا العرض ملخص بلغة واضحة وليس عقدًا. صياغة العقد تحت المراجعة القانونية في المملكة قبل التوقيع. وعند أي اختلاف بين هذا الملخص والعقد الموقّع، يسري العقد.

02 المشكلة والنتيجة

المنتج جاهز، لكن المشترين المناسبين الذين يجلسون معك قليلون.

نسمع العبارة نفسها من فرق القيادة: المنتج جاهز، وفريق المبيعات كفء، لكن عدد المشترين المناسبين الذين يجلسون معهم أقل مما ينبغي. فمعظم السوق يبيع النشاط ويترك مخاطر النتيجة على عاتقك.

ما تتحمّله اليوم

- بائعون يبحثون عن العملاء بدل أن يُغلقوا.
- مسار مبيعات غير منتظم وقدرة تنقيب محدودة.
- اشتراكات شهرية تفوتر النشاط: مكالمات ورسائل وتقرير شهري.
- تكلفة الشهر الناقص، تدفعها أنت في كل الأحوال.

ما تشتريه منا

- نتيجتان مكتوبتان في العقد: اجتماعات مؤهّلة للإغلاق وصفقات مغلقة.
- أربعة معايير مكتوبة، دليلها رسالة العميل المحتمل نفسه، تحكم عليها أنت خلال يومَي عمل.
- استبدال خلال 10 أيام أو 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل، عن كل اجتماع.
- إن لم تُغلق صفقتان خلال 30 يومًا، نواصل العمل دون أي رسوم.

فريق النمو أم توظيف فريق SDR خاص بك

وجه المقارنة	فريق SDR داخلي	فريق النمو
الوقت حتى أول اجتماعات	نحو 3 أشهر تهيئة لكل SDR جديد	إعداد 14 يومًا مجانًا، ثم أول الاجتماعات في شهر التسليم الأول
من يتحمّل الشهر الناقص	أنت: الرواتب والأدوات والبيانات تُدفع في كل الأحوال	نحن: كل اجتماع ناقص يُستبدل أو يُردّ عنه 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا
دوران الموظفين	نحو 40% سنويًا في وظائف SDR، وكل مغادرة تعيد التهيئة	الاستبدال مسؤوليتنا، وضمانك لا يتغير
من يتحمّل النتيجة	نحو 60% فقط من أخصائي SDR يبلغون حصتهم	18 من 20 على الأقل مؤهّلة، وصفقتان خلال 30 يومًا وإلا فالأشهر التالية مجانًا
الحدّ الأدنى للمدة	عقود توظيف وفترات إشعار	لا يوجد: شهرًا بشهر، والخروج بالبريد

مصدر عمود الفريق الداخلي: The Bridge Group، تقرير 2025 (تهيئة 3 أشهر، ودوران نحو 40%، وبلوغ الحصة نحو 60%). وعمودنا: بنود هذا المستند.



من سوق واسعة إلى اجتماعات باسمك: البحث ← التواصل ← الاجتماعات المؤهّلة ← قرارك ← الكشف.

03 كيف نعمل

14 يومًا من الإعداد، ثم 20 اجتماعًا شهريًا، باسمك.



الإعداد ← التواصل ← الشهر الأول بفاتورة أسبوعية عن المقبول ← من الشهر الثاني شهريًا مقدمًا، ويُسوّى في الكشف.

1 **اليوم 0 · التوقيع**
توقّع مع الشركة السعودية بالبريد. بلا رسوم تأسيس ولا دفعة عند التوقيع.

2 **الأيام 14–1 · الإعداد مجانًا**
تأكيد ملف العميل المثالي وقائمة الاستبعاد. كتابة الرسائل وأدلة المكالمات لاعتمادك كتابيًا. أرقام سعودية وإماراتية وعناوين إرسال باسم شركتك. وتعريفك بفريقك بالاسم عبر الفيديو.

3 **اليوم 15 · بدء التواصل**
تخرج المكالمات والرسائل باسمك من القوالب المعتمدة فقط. ويمتد شهر التسليم 30 يومًا من هذا التاريخ.

4 **أسبوعيًا · اجتماعات في تقويمك**
لكلٍّ منها ملخص ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة التقييم. وتقبل أو تعترض خلال يومَي عمل.

5 **نهاية الشهر · الكشف ثم الفاتورة**
كشف بالاجتماعات المسلَّمة والمقبولة والمستبدَلة والمستردَّة. الشهر الأول: فواتير أسبوعية عن المقبول فقط. ومن الشهر الثاني: مقدمًا، ويسوّي الكشف الاستردادات والاستبدالات.

فريقك

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك. ومتصلون باللهجة الخليجية يحدّثون المشتري الخليجي.

- تعتمد كل قالب ودليل مكالمات كتابيًا قبل أول اتصال.
- كل مكالمة ورسالة تخرج باسم شركتك.
- يمكنك طلب استبدال أي عضو في الفريق، ونفعل دون جدال.
- مدير حسابك المخصص يجيب عن الفريق كله.

قواعد سارية في كل حساب

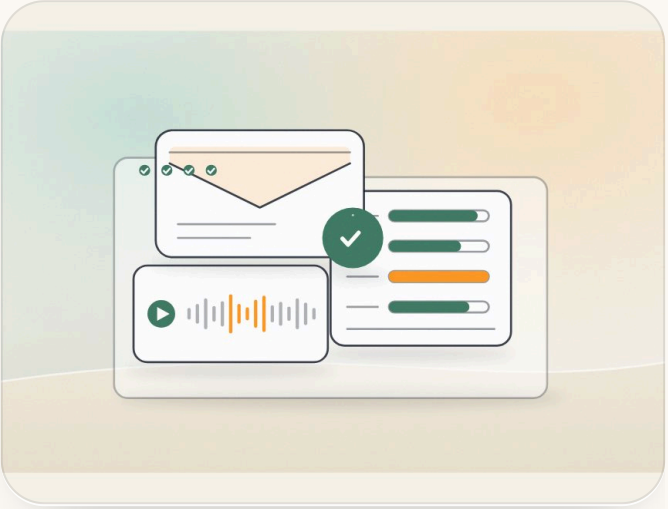
- **إنسان يُجري كل مكالمة؛** الذكاء الاصطناعي لا يتصل بأحد ولا يرد وحده.
- **كل رسالة يعتمدها إنسان** قبل إرسالها، ويُحترم كل طلب إيقاف فورًا.
- **لا أتمتة على لينكدإن؛** وواتساب بموافقة صريحة فقط.
- **أرقامك وعناوينك** تُفتح باسم شركتك وتبقى ملكك.

04 الاجتماع المؤهّل للإغلاق

أربعة معايير مكتوبة، ودليلها رسالة العميل المحتمل نفسه.

لا يُحتسب الاجتماع من عشرينك إلا إذا تحققت المعايير الأربعة كلها. ويُفحص كل معيار بمستند تفتحه في بوابتك، لا بكلمتنا. ولا يُفوتَر إلا الاجتماع الذي تقبله أو لا تعترض عليه في المهلة.

#	المعيار	معناه في العقد
1	**صاحب قرار الميزانية في الاجتماع**	يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو من سمّاه كتابيًا نائبًا عنه. المسمّى وحده لا يكفي؛ ونؤكد الصلاحية في المكالمة.
2	**الحاجة والتوقيت مؤكّدان في مكالمة مسجّلة**	يذكر العميل المحتمل بكلماته المشكلة التي يريد حلّها ومتى ينوي القرار. ويُرفق مرجع التسجيل بسجل الاجتماع.
3	**استلم العميل المحتمل ملخص عرضك**	ملخص من صفحة واحدة لعرضك، بسعرك أو نطاق سعرك المتفق عليه عند التهيئة، يُرسل ويُقرّ باستلامه قبل الاجتماع.
4	**طلب العميل المحتمل الاجتماع كتابيًا**	رسالة بريد رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل يطلب فيها الاجتماع لمناقشة التعاقد. هذه الرسالة هي الدليل، وتبقى لك.



ما تملكه عن كل اجتماع: الملخص قبل الاجتماع، ورسالة العميل المحتمل التي يطلب فيها الاجتماع، ومرجع تسجيل المكالمة، وبطاقة المعايير الأربعة باعتماد مدير حسابك المخصص.

نافذة القبول

اقبل أو قدّم «اعتراض» خلال يومَي عمل من بطاقة التقييم؛ والصمت قبول. يسمّي الاعتراض المعيار، ويبتّ فيه خلال يومَي عمل رئيس خدمة من خارج فريق حسابك، من التسجيل والسجل المكتوب، ويصلك القرار كتابيًا.

ما لا يُحتسب

غياب المشتري: يُعاد حجزه على حسابنا، ولا يُفوتَر ولا يُحتسب. الشركة الخطأ: خارج ملف العميل المثالي الذي اعتمدته. جهة اتصال بلا صلاحية. محادثتك القائمة: عميل حالي أو صفقة مفتوحة أو اسم في قائمة استبعادك.

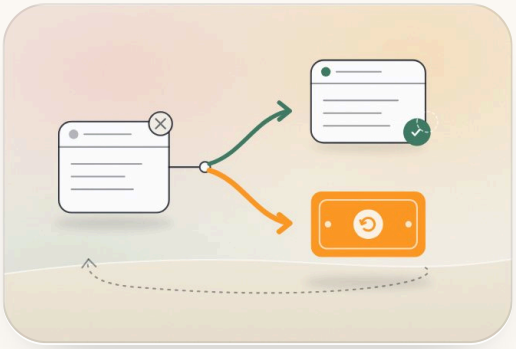
إذا قُبل الاعتراض سرى البند 2: اجتماع بديل خلال 10 أيام، أو ردّ 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل، لا إشعار دائن.

05 الضمان

بنود مكتوبة، لا وعد.



أربعة معايير لكل اجتماع؛ 18 من 20 على الأقل؛ الاستبدال قبل الاسترداد؛ وصفقتان خلال 30 يومًا وإلا فالأشهر التالية مجانًا.



البند 2: اجتماع بديل خلال 10 أيام، وإلا يُردّ 275 دولار (1,031 ريال) بالتحويل البنكي خلال 5 أيام عمل.

سبعة بنود. يقول كلٌّ منها ما نلتزم به لك، أو ما تلتزم به لنا، وما تحصل عليه إن لم يُستوفَ. لا شيء في هذه الصفحة يعتمد على حسن النية.

البند	ما ينصّ عليه	ما تحصل عليه
1 · **حدّ التأهّل**	يتأهّل 18 من 20 اجتماعًا على الأقل في كل شهر تسليم وفق المعايير الأربعة المكتوبة.	بطاقة تقييم لكل اجتماع، ورسالة العميل المحتمل، وكشف شهري قبل الفاتورة.
2 · **الاستبدال قبل الاسترداد**	الاجتماع الناقص أو غير المؤهّل يُستبدل خلال 10 أيام؛ وإلا يُردّ 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل، لا إشعار دائن.	اجتماع بديل في تقويمك، أو تحويل بنكي إلى حسابك.
3 · **صفقتان خلال 30 يومًا**	تُغلق صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم. «الإغلاق» عقد موقّع أو فاتورة أولى مسدَّدة، بقيمة لا تقلّ عن الحدّ الأدنى المتفق عليه عند التهيئة.	عدّاد الـ30 يومًا في بوابتك، وتعريف مكتوب للإغلاق.
4 · **نواصل العمل مجانًا**	إن لم تُغلق الصفقتان في موعدهما، نواصل العمل دون أي رسوم حتى تُغلقا.	أشهر إضافية بلا فاتورة، بالفريق نفسه والمعايير نفسها.
5 · **التزاماتك**	يسري الضمان ما دمتَ: تحضر خلال 5 أيام من الحجز؛ تردّ على طلبات العرض والتسعير خلال 48 ساعة؛ يحضر صاحب القرار لديك اجتماع الإغلاق؛ تبقى أسعارك ضمن النطاق المتفق عليه.	أربعة التزامات مكتوبة لا غير، تُراجع معك عند التهيئة.
6 · **حصرية القطاع**	ما دمتَ عميلًا، لا نعمل لمنافسك المباشر في مدينتك.	بند حصرية مكتوب في العقد، لا وعد شفهي.
7 · **الخروج بالبريد**	شهرًا بشهر: دون فترة إشعار، ودون حدّ أدنى للمدة، ورسوم التأسيس 0.	رسالة بريد واحدة تُنهي العقد؛ تدفع فقط عن الاجتماعات التي قبلتها.

هذه الصفحة ملخص، والعقد الموقّع هو المرجع. صياغة العقد تحت المراجعة القانونية في المملكة قبل التوقيع.

06 الأسعار

سعر واحد للاجتماع: 275 دولارًا. وشهرك الأول يُفوتَر عن كل اجتماع.

السعر

البند	القيمة
الاجتماع الواحد	275 دولار (1,031 ريال)
شهر من 20 اجتماعًا	5,500 دولار (20,625 ريال)
الشهر الأول	عن كل اجتماع مقبول، بفاتورة أسبوعية؛ لا شيء مقدمًا
من الشهر الثاني	شهريًا مقدمًا؛ الاستردادات والاستبدالات تُسوّى في الكشف
رسوم التأسيس	صفر
الحدّ الأدنى للمدة	لا يوجد؛ الخروج برسالة بريد
الفوترة والدفع	فاتورة إلكترونية سعودية بالريال، دون الضريبة؛ تحويل بنكي

خصّص العدد

اجتماعات شهريًا	دولار	ريال
20 الأساسي	5,500	20,625
25	6,875	25,781
30	8,250	30,938
35	9,625	36,094
40	11,000	41,250
45	12,375	46,406
50	13,750	51,563
55	15,125	56,719
60	16,500	61,875

بخطوات من 5 بين 20 و60؛ السعر نفسه والضمان نفسه لكل اجتماع.

الأسعار دون الضريبة.

اختياري، والخيار لك: نُغلق الصفقة نيابةً عنك. يتولى فريق الإغلاق لدينا الاجتماع من العرض إلى التفاوض فالتوقيع، بموافقتك في كل خطوة، مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن. ولا شيء إذا أغلقتها أنت.

ما هو مشمول، وما ليس مشمولًا

مشمول في السعر

- ☑ فريق مخصص لك: 5 أعضاء وقائد فريق، تعرفهم بالاسم
- ☑ أرقام سعودية وإماراتية وعناوين إرسال باسم شركتك
- ☑ بيانات العملاء المحتملين والأدوات والمنصة وبوابتك المباشرة
- ☑ ملخص قبل كل اجتماع، ومرجع تسجيل المكالمة
- ☑ الاستبدال والاسترداد وفق البنود

غير مشمول

- تسعير منتجك: أنت تحدّده ضمن النطاق المتفق عليه
- مستند عرضك الكامل: نحن نرسل ملخص العرض فقط
- السفر لحضور الاجتماعات الحضورية

07 القطاعات التي نخدمها

عشرة قطاعات يمكن الوصول فيها إلى المشتري، ويصمد فيها الضمان.

درسنا 19 قطاعًا وفق سبعة معايير: نمو السوق، وملاءمة قيمة الصفقة ودورة البيع، وسهولة الوصول إلى صانع القرار، وإشارات الشراء، والمنافسة، والامتثال، والملاءمة بين الأسواق. وهذه العشرة حققت أعلى الدرجات، ولكلٍّ منها ملف قطاع في التنزيلات.

القطاع	ما نفتحه لك	الفئة
البرمجيات كخدمة وبرمجيات الأعمال	عروض توضيحية مع صاحب المشكلة، لا تعتمد على الطلبات الواردة	أساسي
خدمات تقنية المعلومات والسحابة والأمن السيبراني	الوصول إلى مشتري الشركات الكبرى هاتفيًا لا بالبريد البارد	أساسي
التصنيع والمورّدون الصناعيون	صنّاع قرار المشتريات والتشغيل في المواقع المتوسعة	أساسي
الاستشارات والخدمات القانونية والمحاسبية والمهنية	محادثات أولى للشركاء الذين لا يتسع وقتهم للتنقيب	أساسي
الهندسة والمقاولات وتقنيات الإنشاء	صنّاع قرار المشاريع والمشتريات في توقيت الترسيات	أساسي
التقنية المالية للشركات وأتمتة المالية	القادة الماليون بمداخل حول الامتثال وتغيير الأنظمة	أساسي
تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام	قادة الموارد البشرية والمواهب في موجات التوظيف	مدعوم
اللوجستيات وسلاسل الإمداد	تطوير الحسابات بين دورات المناقصات	مدعوم
منتجات الذكاء الاصطناعي والأتمتة	محادثات تنفيذية مع صاحب حالة الاستخدام	مدعوم
تقنيات الرعاية الصحية والمورّدون الطبيون	مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات	مدعوم

الأسواق

السعودية والخليج، حيث يملك الفريق عمقًا أصيلًا، بمتصلين باللهجة الخليجية. سوق واحدة وقطاع واحد لكل عقد؛ وحصرية القطاع في مدينتك.

لمن لا نناسب

شركات بلا عملاء يدفعون بعد؛ أو بلا من يحضر الاجتماعات من جهتك؛ أو البيع للأفراد؛ أو مشترون لا يُوصل إليهم إلا بالمنافسات العامة؛ أو حدّ أدنى للصفقة أصغر من أن تهمّك صفقتان مغلقتان.

08 الفريق ورئيس مجلس الإدارة

المؤسس الذي يقف خلف الضمان.



عبد المجيد سعيد

المؤسس ورئيس مجلس الإدارة · Remote Pro Ai

> **أنت تشتري نتيجتين مكتوبتين في العقد. وإن قصّرنا، نتحمّل نحن التكلفة.**

مؤسس ورئيس تنفيذي لمجموعة شركات، بخبرة تزيد على 13 عامًا في تأسيس الشركات وتنميتها في الولايات المتحدة والشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأوروبا وآسيا والمحيط الهادئ. أسّس ست شركات في توفير الكفاءات التقنية للمؤسسات والتسويق الرقمي واستشارات الذكاء الاصطناعي والأمن السيبراني، وبنى Remote Pro Ai من الصفر.

13+	6	22+	50+
عامًا من الخبرة الدولية	شركات أسّسها	سوقًا عمل فيها	محترفًا قادهم

الأرقام المهنية كما وردت في السيرة الذاتية لرئيس مجلس الإدارة؛ والملف الكامل في التنزيلات.

فريقك

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك، يقوده مدير حسابك المخصص وهو نقطة اتصالك الوحيدة. تلتقيهم بالاسم عبر الفيديو قبل أن تخرج أول رسالة. ويبتّ في كل اعتراض رئيس خدمة من خارج فريق حسابك.

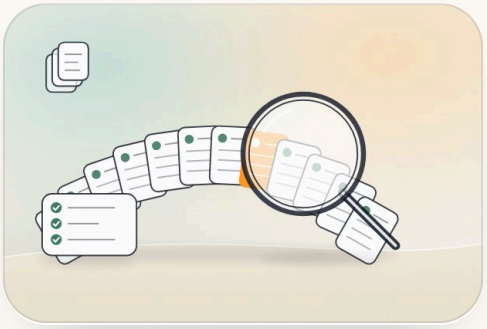
الكيان المتعاقد

الكيان	الدور	القيد
Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. **الخبر، المملكة العربية السعودية**	الكيان المتعاقد مع عملاء السعودية والإمارات؛ العقود وفق النظام السعودي؛ والفواتير بالريال	سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

المقر الرئيسي: إيبج لتكنولوجيا المعلومات، القاهرة (سجل تجاري 206356). والشركة السعودية هي الكيان المتعاقد في هذا العرض.

09 الخطوات التالية والجدول الزمني

افحص سوقك قبل أن تدفع شيئًا.



ينتهي فحص السوق بقائمة: 50 شركة بالاسم، والدور الذي سنتصل به في كلٍّ منها، ولماذا تناسب ملفك.

1

فحص السوق مجانًا، 5 أيام

اليوم 1: مكالمة استبيان واحدة مع مدير حسابك المخصص. الأيام 2–4: ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها. اليوم 5: مراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة في الحالتين.

2

العقد من الشركة السعودية

يصدر من Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، وفق النظام السعودي، بعد المراجعة القانونية. توقّع بالبريد؛ ولا دفعة عند التوقيع.

3

الإعداد، ثم أول الاجتماعات

اليوم 1: تعريفك بفريقك بالاسم عبر الفيديو. اليوم 15: أول تواصل باسمك. أول الاجتماعات في شهر التسليم الأول؛ ويبدأ عدّاد الـ30 يومًا عند أول اجتماع مسلَّم.

14 يوم إعداد، ثم شهر التسليم الأول

متى	ما يحدث
الأيام 1–14	الإعداد مجانًا وخارج الشهر: ملف العميل المثالي، والاستبعادات، والرسائل، والأرقام والعناوين باسمك، وفريقك عبر الفيديو
اليوم 15	يبدأ التواصل وشهر التسليم الأول
الأيام 15–44	شهر التسليم الأول: 20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق، بفواتير أسبوعية عن المقبول فقط
أول اجتماع مسلَّم	يبدأ عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين
اليوم 44 فما بعد	الكشف الشهري: المقبول مقابل 18 من 20، والاستبدالات والاستردادات، وعدّاد الصفقات؛ ثم فاتورة الشهر الثاني

ما نحتاجه منك عند التهيئة

- [ ] ملف عميلك المثالي: القطاعات، وحجم الشركة، والمدن.
- [ ] سعرك أو نطاق سعرك لملخص العرض.
- [ ] الحدّ الأدنى لقيمة الصفقة التي تُعدّ مغلقة.
- [ ] قائمة استبعادك: العملاء الحاليون، والصفقات المفتوحة، وأسماء لا تُتصل.
- [ ] الشخص المسمّى الذي يحضر الاجتماعات، وصاحب القرار في اجتماع الإغلاق.
- [ ] اعتماد قوالب الرسائل كتابيًا.

اطلب فحص السوق المجاني عبر growth.remote-pro.ai أو راسلنا على info@remote-pro.ai. وإن لم تكن الشركات الـ50 في القائمة هي المشترين الذين تريدهم، فتوقّف عندها. لا يكلّفك شيئًا.

10 أسئلة المشترين

اثنا عشر سؤالًا، وأجوبتها من العقد.

تسأل	يجيب العقد
لماذا السعر أقل من وكالات تعد بأقل؟	نبيع الاجتماع لا النشاط حوله. لا اشتراك ولا رسوم تقارير ولا رسوم تأسيس. 275 دولار (1,031 ريال) يشتري اجتماعًا مقبولًا واحدًا؛ وإلا فاستبدال أو استرداد نقدي وفق البند 2.
أين الفريق، ومن أي أرقام يتصل؟	شبكة تسليم متعاقدة بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي، من أرقام سعودية وإماراتية وعناوين تُفتح باسم شركتك.
من يوقّع، ووفق أي نظام؟	تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في السعودية والإمارات من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، وفق النظام السعودي. والفواتير إلكترونية سعودية بالريال، تُسدَّد بالتحويل البنكي.
ماذا لو لم يحضر العميل المحتمل؟	الغياب لا يُفوتّر ولا يُحتسب من اجتماعاتك. ونعيد حجزه على حسابنا.
ما معنى «الإغلاق» تحديدًا؟	عقد موقّع أو فاتورة أولى مسدَّدة، بقيمة لا تقلّ عن الحدّ الأدنى الذي تحدده معنا عند التهيئة.
من يبتّ في الاعتراض؟	رئيس خدمة من خارج فريق حسابك، من التسجيل والسجل المكتوب، خلال يومَي عمل. ويصلك القرار كتابيًا.

تسأل	يجيب العقد
هل أستطيع التوقف بعد شهر؟	نعم. شهرًا بشهر، دون حدّ أدنى للمدة ودون فترة إشعار. تُنهي العقد بالبريد وتدفع فقط عن الاجتماعات المقبولة؛ وأي دفعة مقدمة عن اجتماعات لم تُقبل تُعاد في الكشف الأخير.
هل تعملون مع منافسيّ؟	ليس ما دمتَ عميلًا. لا نعمل لمنافسك المباشر في مدينتك. والحصرية مكتوبة في العقد.
ماذا لو سلّمتم أقل من 18؟	كل اجتماع دون العشرين، ناقصًا أو غير مؤهّل، يُستبدل خلال 10 أيام أو يُردّ عنه 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل.
ماذا تحتاجون مني؟	الحضور خلال 5 أيام من الحجز، والرد على طلبات العرض والتسعير خلال 48 ساعة، وحضور صاحب القرار اجتماع الإغلاق، وبقاء الأسعار ضمن النطاق المتفق عليه.
كيف تُعامَل بياناتي؟	بموجب اتفاقية سرية متبادلة تُوقَّع مع العقد. وملخص معالجة البيانات متاح عند الطلب قبل التوقيع.
هل تُغلقون الصفقة بدلًا مني؟	نعم، خيارًا والقرار لك: يتولى فريق الإغلاق لدينا الاجتماع من العرض إلى التوقيع بموافقتك في كل خطوة، مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن. ولا شيء إذا أغلقتها أنت.

عند أي اختلاف بين هذه الصفحة والعقد الموقّع، يسري العقد. صياغة العقد تحت المراجعة القانونية في المملكة قبل التوقيع.

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.