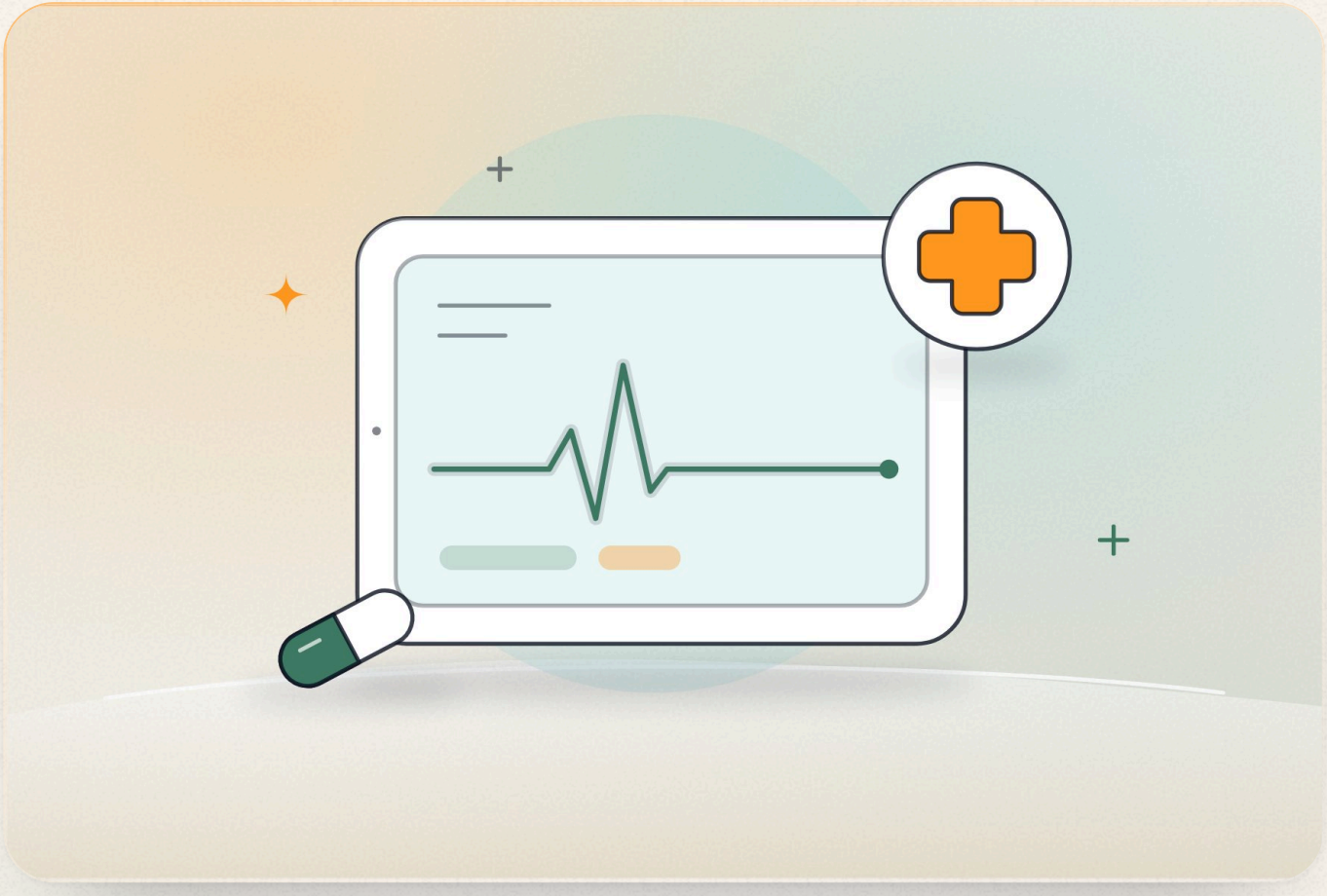
فريق النمو · ملف القطاع

# تقنيات الرعاية الصحية والمورّدون الطبيون

ملف القطاع · صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات.



**ملاحظة** قطاع بطيء · دورة شراء أطول

| التاريخ | الإصدار | اللغة | عدد الصفحات |
|---|---|---|---|
| 3 نوفمبر 2026 | v3.0 | العربية | 6 |

Remote Pro Ai · Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. · الخبر، المملكة العربية السعودية · سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

01 نظرة على القطاع

# تطوير المبيعات الخارجية لمورّدي تقنيات الرعاية الصحية والمستلزمات الطبية

صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات، نصل إليهم مع نمو حصة القطاع الخاص في الرعاية الصحية السعودية، ولا يُحتسب الاجتماع إلا بحضورهم.

قطاع مدعوم | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026 | قطاع بطيء · دورة شراء أطول



صنّاع قرار المشتريات والشؤون الطبية وتقنية المعلومات في مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات.

## السوق في لمحة

**9.1 مليار دولار**
سوق الأجهزة الطبية في 2032 (6.5 في 2025)

**40% → 65%**
مستهدف مشاركة القطاع الخاص بحلول 2030

**145 مليار ريال وأكثر**
المساهمة المتوقعة للقطاع الصحي الخاص بحلول 2030

**125 يومًا تقريبًا**
دورة البيع المعتادة في الرعاية الصحية

**المصادر:** P&S Market Research · وزارة الصحة عبر «شركات مباشر»، 5 أكتوبر 2025 · Focus Digital، 3 يوليو 2026. ونحو 80,000 سرير حاليًا، مع إضافة 30,000 قبل 2030 (AGBI، مايو 2025).

## ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

**شراء عبر اللجان**
الشراء في المستشفيات يمر عبر لجان طبية وتقنية ومشتريات، فجهة اتصال واحدة لا تكفي أبدًا.

**عادة المناقصات**
المشتري الأكبر حكومي، والمناقصات هي القناة الوحيدة التي يعرفها معظم المورّدين.

**صنّاع قرار غير ظاهرين**
المجموعات الخاصة تتوسع بسرعة، لكن صنّاع القرار فيها يصعب تحديدهم من الخارج.

**ساعات العمل السريري**
الكوادر الطبية لا تستطيع تلقي مكالمات بيع في النهار؛ أما فرق المشتريات فتستطيع.

02 من نصل إليه

# ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

## ملف العميل المثالي

| البند | المتطلب |
|---|---|
| **من نخدم** | مورّدو الأجهزة والمستلزمات الطبية، وأنظمة المعلومات الصحية والصحة الرقمية، وخدمات المختبرات والتعقيم والصيانة الطبية الحيوية، وحلول دورة الإيرادات والتأمين الطبي. |
| **الإثبات** | منتج مُثبت، وتسجيل لدى هيئة الغذاء والدواء حيث يلزم. |
| **قيمة الصفقة** | حدّ أدنى لقيمة الصفقة تحدده معنا عند التهيئة، يُعدّ عنده العقد الموقّع أو الفاتورة الأولى المسدَّدة صفقة مغلقة؛ واختره حيث تهمّك صفقتان. |
| **المشترون** | مجموعات المستشفيات الخاصة وسلاسل العيادات والمراكز الطبية في السعودية والخليج. |
| **قاعدة النطاق** | قطاع مدعوم: المشترون الحكوميون حصرًا خارج نطاق الضمان؛ ويقتصر ملف العميل المثالي على المشغّلين الخاصين. |

## صنّاع القرار الذين نصل إليهم

| # | المنصب | يُحتسب في الضمان بصفته |
|---|---|---|
| 01 | **الرئيس التنفيذي / المدير العام للمستشفى** | صاحب قرار الميزانية (المعيار 1) |
| 02 | **المدير الطبي** | صاحب قرار الميزانية (المعيار 1) |
| 03 | **مدير المشتريات / سلسلة الإمداد** | صاحب قرار الميزانية (المعيار 1) |
| 04 | **الرئيس التنفيذي للمعلومات** · أنظمة المعلومات الصحية | صاحب قرار الميزانية (المعيار 1) |
| 05 | **الرئيس التنفيذي للعمليات** | صاحب قرار الميزانية (المعيار 1) |
| 06 | **مدير الهندسة الطبية الحيوية** · مؤثّر تقني | نائبًا، إن سُمّي كتابيًا |

**قبل أن تدفع: فحص السوق المجاني في 5 أيام**

مكالمة استبيان واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها، ومراجعة للمضي أو التوقف. وإن لم يتّسع السوق لعشرين اجتماعًا شهريًا، قلناها وتوقّفنا. دون تكلفة في الحالتين.

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك ويقوده مدير حسابك المخصص، بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي.

**قطاع بطيء، والضمان نفسه**

الشراء في الرعاية الصحية يمر عبر لجان، والدورة طويلة. لذا يُحدَّد الحدّ الأدنى للصفقة ونطاق السعر بعناية خاصة عند التهيئة؛ والضمان نفسه دون شروط مخفّضة. دورة البيع المعتادة في الرعاية الصحية نحو 125 يومًا (Focus Digital، 3 يوليو 2026).

03 الإشارات والمنهج

# إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

## إشارات الشراء التي نرصدها

- إعلان مستشفيات أو فروع أو مراكز طبية جديدة
- تراخيص وتوسعات في الطاقة السريرية
- اكتتابات وتمويل واستحواذات للمجموعات الخاصة
- عقود وشراكات تأمين
- التوظيف في المشتريات والهندسة الطبية الحيوية
- المشاركة في المعرض الصحي العالمي

تدل الإشارات على طلب محتمل، لا نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بموافقة عميل في القطاع على النشر كتابيًا.

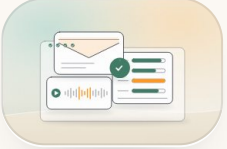
## كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **المشغّلون الخاصون فقط**
   تُستبعد الحسابات الحكومية الحصرية منذ اليوم الأول، فالقاعدة مشغّلون خاصون يستطيعون الإسناد.
2. **الإشارات واللجنة**
   يرصد رادار الإشارات التوسعات والتراخيص والاكتتابات؛ وترسم بطاقة البحث خريطة اللجنة (الطبية والتقنية والمشتريات) قبل أول مكالمة.
3. **المؤثّرون يُحتسبون**
   يُحتسب المؤثّرون المعتمدون مسبقًا حين تشتري لجنة.
4. **جهات اتصال الأعمال فقط**
   لا بيانات مرضى أو بيانات سريرية أبدًا، ويُبقي حارس الامتثال كل رسالة في إطارها التجاري.

الإعداد 14 يومًا، مجانًا وخارج شهرك. ويصلك كل اجتماع بملخصه ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة التقييم؛ وتقبل أو تعترض خلال يومَي عمل.

## زاوية افتتاح نموذجية توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> **«مع افتتاح [المجموعة] لـ[المستشفى أو المركز] العام المقبل، تبدأ فرق المشتريات عادةً مراجعة مورّدي [الفئة] قبل الافتتاح بربعين. إن كانت هذه المراجعة على طاولتكم، فمكالمة في 20 دقيقة مع [شركتك] تعرّفكم بتسجيلاتنا ومُدد التوريد ومراجعنا.»**



مجلد الأدلة لكل اجتماع: الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم.



عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم.

04 المعايير والخطوة التالية

# كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

## المعايير الأربعة المكتوبة

| # | المعيار | في هذا القطاع |
|---|---|---|
| 1 | **صاحب قرار الميزانية.** يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو نائب مسمّى كتابيًا؛ والصلاحية مؤكّدة في المكالمة. | كما في كل القطاعات. |
| 2 | **الحاجة والتوقيت، مسجّلان.** بكلمات العميل المحتمل في مكالمة مسجّلة؛ ومرجع التسجيل مرفق. | يذكر المشتري الحاجة بكلماته؛ ولا بيانات مرضى أو بيانات سريرية أبدًا. |
| 3 | **استلام ملخص العرض.** ملخص عرضك من صفحة واحدة، بالسعر أو النطاق المتفق عليه، مرسل ومُقرّ باستلامه قبل الاجتماع. | كما في كل القطاعات. |
| 4 | **طلب كتابي.** رسالة رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل تطلب الاجتماع لمناقشة التعاقد: وهي الدليل. | كما في كل القطاعات. |

## ما الذي تقيسه

| المؤشر | القيمة | المرجع |
|---|---|---|
| اجتماعات مؤهّلة للإغلاق في كل شهر تسليم | **20** | العقد |
| حدّ التأهّل | **18 من 20 على الأقل، وفق المعايير الأربعة** | العقد |
| الصفقات المغلقة | **صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا** | العقد |
| مهلتك للقبول أو الاعتراض | **يوما عمل؛ والصمت قبول** | العقد |
| الاستبدال قبل الاسترداد | **استبدال خلال 10 أيام، وإلا 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل** | العقد |
| دورة البيع المعتادة | **125~ يومًا** | مرجع قطاعي · Focus Digital، 3 يوليو 2026 |

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم** بسعر 275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا. التخصيص من 20 إلى 60 اجتماعًا بخطوات من 5 بالسعر نفسه. واختياريًا: نُغلق الصفقة نيابةً عنك مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن.

**الخطوة التالية: فحص سوق مجاني مدته 5 أيام لقطاع تقنيات الرعاية الصحية والمورّدون الطبيون**

مكالمة واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم، ومراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ الضمان في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

# فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.