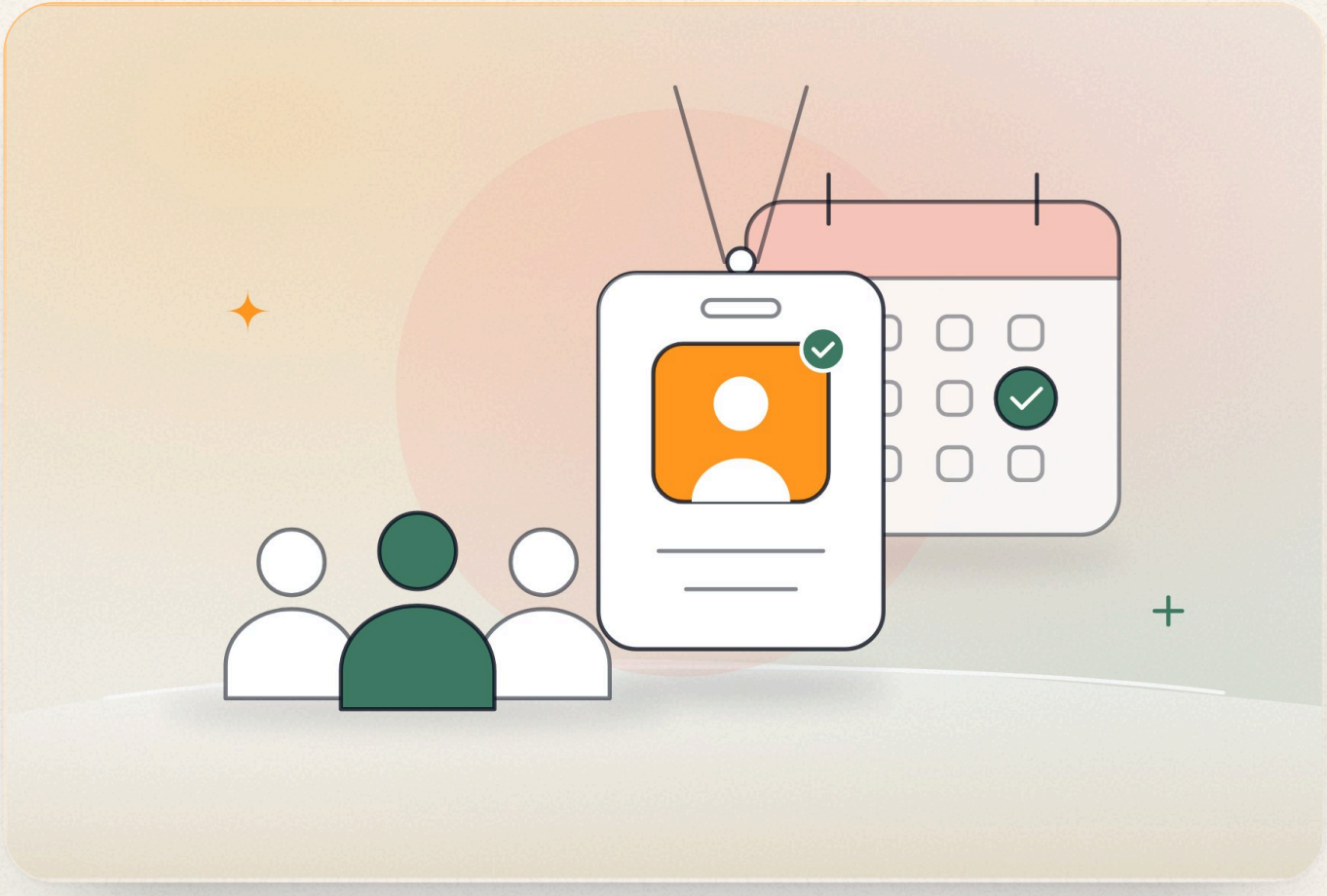
فريق النمو · ملف القطاع

تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام

ملف القطاع · الوصول إلى قادة الموارد البشرية والمواهب في موجات التوطين والتوظيف، قبل أن يتصل المنافسون.



التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
3 نوفمبر 2026	v3.0	العربية	6

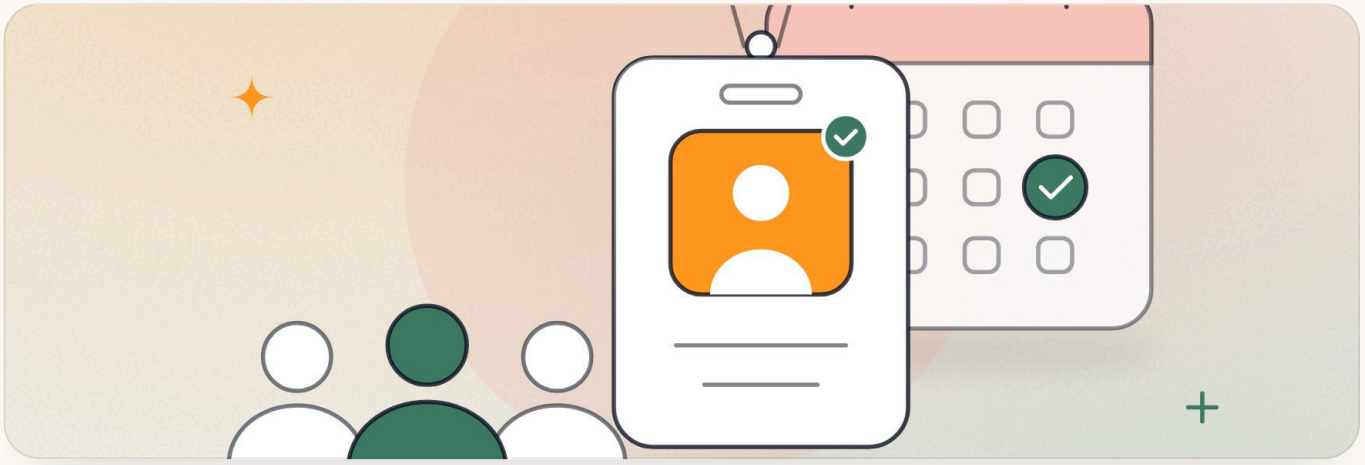
Remote Pro Ai · Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. · الخبر، المملكة العربية السعودية · سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

01 نظرة على القطاع

تطوير المبيعات الخارجية لمزوّدي تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام

الوصول إلى قادة الموارد البشرية ورؤساء استقطاب المواهب في موجات التوظيف والتوطين، يحجزه فريق قدّم تقنيات الموارد البشرية لصنّاع القرار في الموارد البشرية والمالية والإدارة العليا في المنطقة.

قطاع مدعوم | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026



الوصول إلى قادة الموارد البشرية والمواهب في موجات التوطين والتوظيف، قبل أن يتصل المنافسون.

السوق في لمحة

359.5 مليون دولار
سوق تقنيات الموارد البشرية في السعودية 2025، بنمو سنوي 7.84%

2.48
مليون سعودي دخلوا القطاع الخاص منذ 2020

+45%
نمو أرباح شركات القوى العاملة في 2025

72%
من شركات التوظيف تُسند جزءًا من توليد العملاء (مؤشّر تقريبي)

المصادر: IMARC، 2026 · «عرب نيوز»، 30 مارس 2026 · Stealth Agents (مؤشّر مركّب)، 2026.

ما الذي يجعل هذا القطاع صعبًا

صناديق بريد مزدحمة
يتلقى قادة الموارد البشرية كمًّا كبيرًا من عروض المورّدين ولا يردّون إلا على القليل.

لجان شراء
لجان شراء تضم الموارد البشرية والمالية وتقنية المعلومات.

ذروات يصعب توقيتها
ذروات توظيف موسمية لا يستطيع فريق المبيعات توقيتها.

لا آلية قابلة للتكرار
شركات توظيف واستقدام تتنافس بالعلاقات دون آلية تواصل خارجي قابلة للتكرار.

02 من نصل إليه

ملف العميل المثالي وصنّاع القرار

ملف العميل المثالي

البند	المتطلب
من نخدم	مورّدو برمجيات الموارد البشرية (الرواتب، وأنظمة تتبع المتقدمين، والأداء، والتعلم)، وشركات التوظيف والاستقدام والقوى العاملة، ومزوّدو تعهيد واستشارات الموارد البشرية.
الإثبات	عرض مُثبت.
قيمة الصفقة	حدّ أدنى لقيمة الصفقة تحدده معنا عند التهيئة، يُعدّ عنده العقد الموقّع أو الفاتورة الأولى المسدَّدة صفقة مغلقة؛ واختره حيث تهمّك صفقتان.
الأسواق	السعودية والخليج، حيث التوطين والامتثال مداخل قوية.
قاعدة النطاق	قطاع مدعوم: يُطبَّق الضمان بملف عميل مثالي يشمل مشتري المالية والرئيس التنفيذي، لا الموارد البشرية وحدها.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في الضمان بصفته
01	**الرئيس التنفيذي للموارد البشرية / مدير الموارد البشرية**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
02	**رئيس استقطاب المواهب**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
03	**مدير عمليات الموارد البشرية**	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
04	**المدير المالي** · الرواتب والتكلفة	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
05	**الرئيس التنفيذي** · في الشركات المتوسطة	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
06	**رئيس تقنية المعلومات** · التكامل	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)

قبل أن تدفع: فحص السوق المجاني في 5 أيام

مكالمة استبيان واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها، ومراجعة للمضي أو التوقف. وإن لم يتّسع السوق لعشرين اجتماعًا شهريًا، قلناها وتوقّفنا. دون تكلفة في الحالتين.

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك ويقوده مدير حسابك المخصص، بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي.

03 الإشارات والمنهج

إشارات الشراء وكيف نعمل في هذا القطاع

إشارات الشراء التي نرصدها

- [x] نمو سريع في عدد الموظفين أو مواقع جديدة
- [x] حملات توظيف كبيرة
- [x] أنظمة عمل جديدة أو مستهدفات توطين
- [x] مشاريع تغيير نظام الموارد البشرية أو الرواتب
- [x] تمويل جديد
- [x] توظيف لأدوار قيادية في الموارد البشرية

تدل الإشارات على طلب محتمل، لا نية شراء مضمونة. ولا تظهر الأرقام وأسماء العملاء إلا بموافقة عميل في القطاع على النشر كتابيًا.

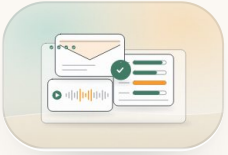
كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **رادار الإشارات**
   يرصد التوظيف والتوسع في حساباتك المستهدفة.
2. **الافتتاح بالحدث**
   يفتتح الفريق بحدث التوظيف أو الامتثال المحدد.
3. **خريطة اللجنة**
   تُرسم خريطة الحسابات متعددة الأطراف مع مؤثّرين معتمدين مسبقًا، ليُحتسب الاجتماع حين يحضر صانع قرار الموارد البشرية أو المالية أو الرئيس التنفيذي.
4. **خبرة القطاع**
   تصوغ المداخلَ خبرةُ خلية القطاع في عرض تقنيات الموارد البشرية على قادة الموارد البشرية والمالية.

الإعداد 14 يومًا، مجانًا وخارج شهرك. ويصلك كل اجتماع بملخصه ورسالة العميل المحتمل ومرجع التسجيل وبطاقة التقييم؛ وتقبل أو تعترض خلال يومَي عمل.

زاوية افتتاح نموذجية توضيحية، وليست نصًا جاهزًا.

> «توظّفون لـ[عدد] وظيفة في [المواقع]. الفرق التي تدير حملات بهذا الحجم تعاني عادةً من [الألم المحدد]. نعمل مع قادة موارد بشرية عالجوا ذلك بـ[منهجك]؛ و20 دقيقة تكفي لتعرف ما إذا كان يناسبكم.»



مجلد الأدلة لكل اجتماع: الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم.



عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم.

04 المعايير والخطوة التالية

كيف يتأهّل الاجتماع، وما الذي تقيسه

المعايير الأربعة المكتوبة

#	المعيار	في هذا القطاع
1	**صاحب قرار الميزانية.** يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو نائب مسمّى كتابيًا؛ والصلاحية مؤكّدة في المكالمة.	كما في كل القطاعات.
2	**الحاجة والتوقيت، مسجّلان.** بكلمات العميل المحتمل في مكالمة مسجّلة؛ ومرجع التسجيل مرفق.	يُفتتح بحدث توظيف أو امتثال محدد، ثم يذكر المشتري حاجته.
3	**استلام ملخص العرض.** ملخص عرضك من صفحة واحدة، بالسعر أو النطاق المتفق عليه، مرسل ومُقرّ باستلامه قبل الاجتماع.	كما في كل القطاعات.
4	**طلب كتابي.** رسالة رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل تطلب الاجتماع لمناقشة التعاقد: وهي الدليل.	كما في كل القطاعات.

ما الذي تقيسه

المؤشر	القيمة	المرجع
اجتماعات مؤهّلة للإغلاق في كل شهر تسليم	**20**	العقد
حدّ التأهّل	**18 من 20 على الأقل، وفق المعايير الأربعة**	العقد
الصفقات المغلقة	**صفقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا**	العقد
مهلتك للقبول أو الاعتراض	**يوما عمل؛ والصمت قبول**	العقد
الاستبدال قبل الاسترداد	**استبدال خلال 10 أيام، وإلا 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل**	العقد

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم** بسعر 275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا. التخصيص من 20 إلى 60 اجتماعًا بخطوات من 5 بالسعر نفسه. واختياريًا: نُغلق الصفقة نيابةً عنك مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن.

الخطوة التالية: فحص سوق مجاني مدته 5 أيام لقطاع تقنيات الموارد البشرية والتوظيف والاستقدام

مكالمة واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم، ومراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة. **«افحص سوقك مجانًا»** · «اقرأ الضمان في صفحة واحدة»

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.