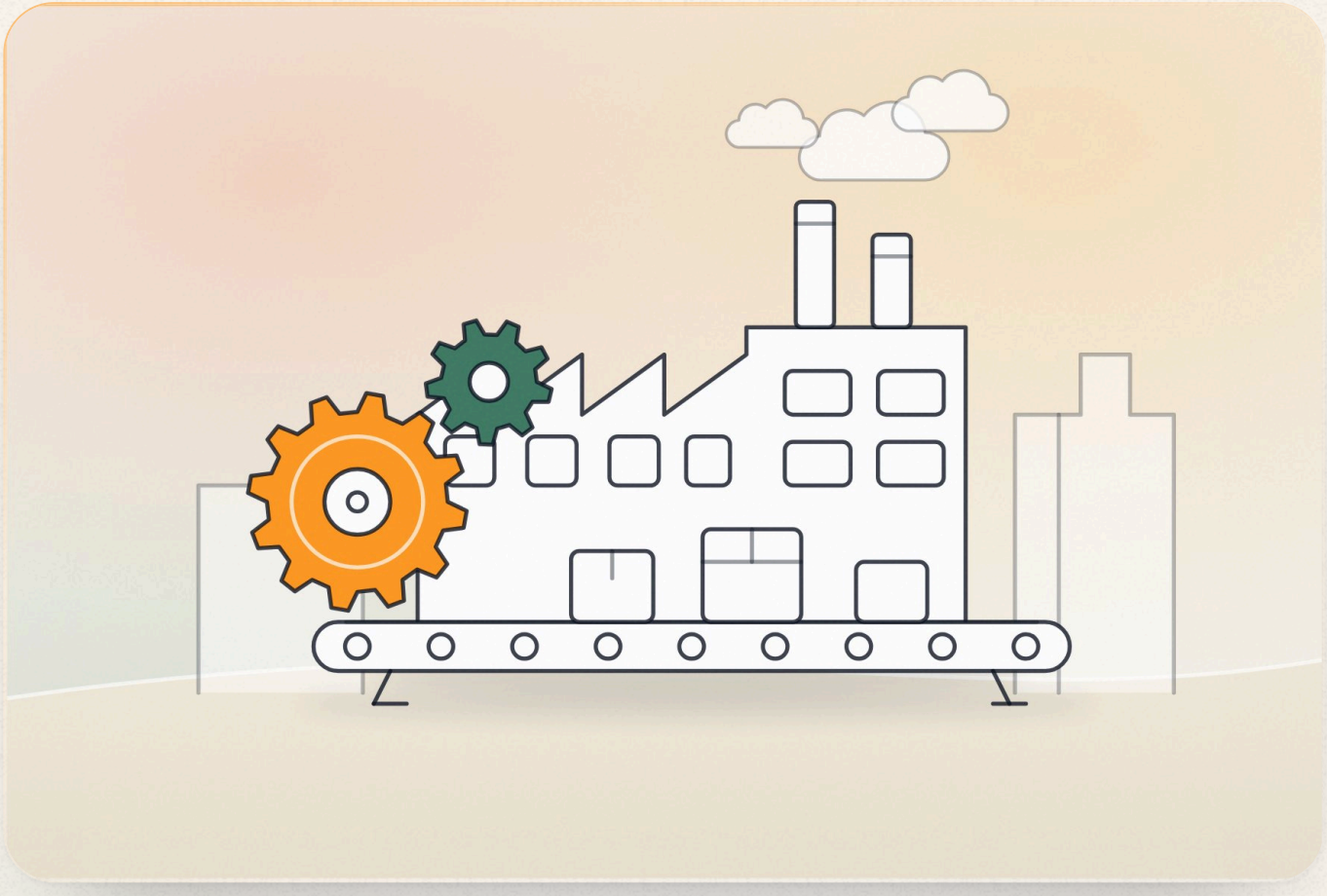
فريق النمو · ملف القطاع

التصنيع والمورّدون
الصناعيون · ملف القطاع

صنّاع قرار المشتريات والتشغيل في المصانع الجديدة والمتوسعة، عبر الهاتف بالعربية والإنجليزية.



التاريخ	الإصدار	اللغة	عدد الصفحات
3 نوفمبر 2026	v3.0	العربية	6

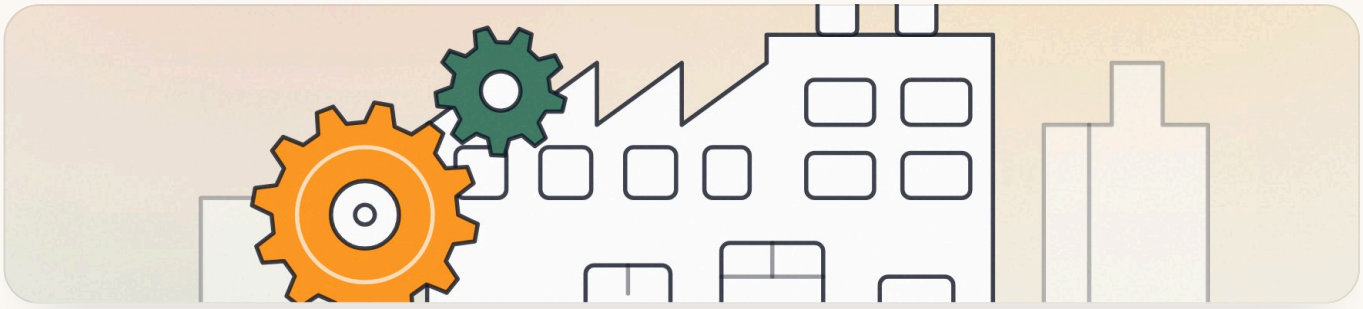
Remote Pro Ai · Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co. · الخبر، المملكة العربية السعودية · سجل تجاري 2051247519 · الرقم الوطني الموحد 7034596812 · الرقم الضريبي 3116280154

01 التصنيع والمورّدون الصناعيون · ملف القطاع

تطوير المبيعات الخارجية للمصنّعين والمورّدين الصناعيين

قطاع أساسي | من دراستنا القطاعية · أكتوبر 2026

الوصول إلى صنّاع قرار المشتريات والتشغيل لدى المصانع والمقاولين والمجموعات الصناعية، بالعربية والإنجليزية، عبر الهاتف، بتوقيت التراخيص الجديدة وبدء الإنتاج.



صنّاع قرار المشتريات والتشغيل في المصانع الجديدة والمتوسعة، عبر الهاتف بالعربية والإنجليزية.

السوق في لمحة

168
ترخيصًا صناعيًا جديدًا في ديسمبر 2025

117
مصنعًا بدأت الإنتاج في الشهر نفسه

130 يومًا تقريبًا
دورة البيع الصناعي المعتادة

35%
أدنى نسبة إسناد لتوليد الفرص بين القطاعات: مساحة مفتوحة (مؤشّر)

المصادر: وزارة الصناعة عبر «أرقام»، 26 يناير 2026 · Focus Digital، 3 يوليو 2026 · Stealth Agents (مؤشّر مركّب)، 2026.

ما يعيق البائعين هنا

- يسهل الوصول إلى فرق المشتريات هاتفيًا، ونادرًا ما يتحقق ذلك عبر البريد.
- مبيعات تعتمد على المعارض وعدد قليل من الموزعين.
- تأهيل طويل قبل طلب عرض السعر أصلًا.
- خطوط إنتاج جديدة أو طموحات تصدير دون مسار مبيعات يوازيها.

من يعمل على حساباتك

شبكة تسليم متعاقدة: فريق مسمّى من 5 أعضاء وقائد فريق، مخصص لك ويقوده مدير حسابك المخصص، بمتصلين باللهجة الخليجية للمشتري الخليجي.

إنسان يُجري كل مكالمة، وإنسان يعتمد كل رسالة.

20
اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم

2
صفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع

275
دولارًا للاجتماع المقبول · لا شيء مقدمًا في الشهر الأول

18 من 20
على الأقل تتأهّل، وإلا الاستبدال أو الاسترداد نقدًا

02 لمن تناسب · ومن يقرّر

الملف الذي نستهدفه، ومن يجلس إلى الطاولة

الملف أدناه نقطة انطلاق اجتماعك في اليوم الأول؛ ويحوّله مدير حسابك المخصص إلى ملف عميل مثالي مكتوب ومعتمد لعرضك.

ملف العميل المثالي

البند	لمن تناسب في هذا القطاع
الشركة	المصنّعون، والمورّدون الصناعيون، ومورّدو المعدات والمكوّنات والمواد، ومزوّدو الخدمات الصناعية والصيانة
العرض	منتج مُثبت، وفريق تجاري يستطيع التسعير والإغلاق
قيمة الصفقة	**حدّ أدنى لقيمة الصفقة** تحدده معنا عند التهيئة، يُعدّ عنده العقد الموقّع أو الفاتورة الأولى المسدَّدة صفقة مغلقة؛ واختره حيث تهمّك صفقتان
البيع إلى	المصانع والمقاولين والمجموعات الصناعية في السعودية والخليج
ما لا يناسبنا	العروض الموجّهة للأفراد، والمنتجات التي لم تُطلق بعد، والمشترون الذين لا يُوصل إليهم إلا بالمنافسات العامة، والعروض التي لا يوجد من جهتكم من يحضر اجتماعاتها، أو حدّ أدنى للصفقة أصغر من أن تهمّك صفقتان مغلقتان.

صنّاع القرار الذين نصل إليهم

#	المنصب	يُحتسب في المعيار 1 بصفته
01	مدير المشتريات / مدير الشراء	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
02	مدير سلسلة الإمداد	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
03	مدير المصنع / العمليات	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
04	المدير التجاري	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
05	الرئيس التنفيذي أو المدير العام	صاحب قرار الميزانية (المعيار 1)
06	مدير الصيانة / الهندسة	نائب · يُحتسب إن سُمّي كتابيًا

كثيرًا ما يحدد مديرو الصيانة والهندسة المواصفات الفنية؛ ولا يُحتسبون في المعيار 2 إلا إن وافقت عليهم مسبقًا.

03 الإشارات · المنهج

متى نتصل، وكيف نعمل في القطاع

ترصد المنصة هذه الأحداث في قاعدة حساباتك، وتضع إشارة التوقيت المناسب على بطاقة البحث قبل كل تواصل.

إشارات الشراء التي نرصدها

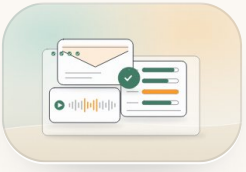
- إصدار تراخيص صناعية جديدة
- بدء الإنتاج في مصانع
- إعلان خطوط أو منشآت جديدة
- ترسية عقود أو مشاريع كبيرة
- إشعارات التأهيل المسبق للمورّدين أو المناقصات
- التوسع إلى أسواق التصدير
- التوظيف في المشتريات أو العمليات

ندل الإشارات على طلب محتمل، وليست نية شراء مضمونة.

كيف يعمل محرّك النمو هنا

1. **الهاتف أولًا والعربية أولًا**
   آلية مبنية لفرق مشتريات تردّ على الهاتف لا على البريد.
2. **مخطط المكالمات**
   يرتّب الحسابات يوميًا، ويُجري إنسان كل مكالمة.
3. **رادار الإشارات**
   يتابع إعلانات التراخيص الصناعية وبدء الإنتاج الشهرية، فيسمّي المدخل حدث المصنع نفسه.
4. **الاجتماع المحتسب**
   لا يُحتسب إلا حين يحضر صانع قرار المشتريات أو الشؤون التجارية ويعبّر عن الحاجة.
5. **حزمة المتابعة**
   تحمل المتطلبات ليقدّم فريقك عرض السعر خلال أيام.

> **«تهانينا على [الخط أو المنشأة الجديدة]. مورّدو المصانع المماثلة يُسألون عادةً عن [الحاجة المحددة] في الأشهر الأولى. إن كنتم تراجعون المورّدين لـ[الفئة]، فمحادثة في 20 دقيقة مع [شركتك] تعرّفكم بمُدد التوريد لدينا ومراجعنا.»**
>
> زاوية افتتاح نموذجية · توضيحية، ليست نصًا جاهزًا



مجلد الأدلة لكل اجتماع: الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم.



عدّاد الـ30 يومًا لصفقتين مغلقتين يبدأ عند أول اجتماع مسلَّم.

04 المعايير · التقارير · الخطوة التالية

ما يُحتسب، وما تراه، وما يلي

المعايير الأربعة، مطبّقةً

#	المعيار	معناه، ودليله
1	**صاحب قرار الميزانية في الاجتماع**	يحضر من يملك اعتماد الإنفاق، أو نائب مسمّى كتابيًا؛ وتُؤكَّد الصلاحية في المكالمة.
2	**الحاجة والتوقيت مؤكّدان في مكالمة مسجّلة**	يذكر العميل المحتمل بكلماته المشكلة ومتى ينوي القرار؛ ومرجع التسجيل مرفق.
3	**استلم العميل المحتمل ملخص عرضك**	ملخص من صفحة واحدة لعرضك، بسعرك أو نطاق سعرك المتفق عليه عند التهيئة، يُرسل ويُقرّ باستلامه قبل الاجتماع.
4	**طلب العميل المحتمل الاجتماع كتابيًا**	رسالة رسمية من عنوان شركة العميل المحتمل يطلب فيها الاجتماع لمناقشة التعاقد: الدليل، ويبقى لك.

في هذا القطاع: المصنع أو المقاول أو المجموعة الصناعية ضمن ملف العميل المثالي المعتمد في اليوم الأول.

اقبل الاجتماع أو قدّم «اعتراض» خلال يومَي عمل من بطاقة التقييم مع ذكر المعيار؛ والصمت قبول. ويبتّ رئيس خدمة من خارج فريق حسابك خلال يومَي عمل من التسجيل، ويصلك القرار كتابيًا. وغياب المشتري لا يُفوتّر ولا يُحتسب.

ما نبلغك به

المقياس	المستوى	متى
الاجتماعات المؤهّلة للإغلاق	20 اجتماعًا متعاقدًا عليه في كل شهر تسليم	الكشف الشهري
حدّ التأهّل	18 من 20 على الأقل وفق المعايير الأربعة	الكشف الشهري
الدليل لكل اجتماع	الملخص، ورسالة العميل المحتمل، ومرجع التسجيل، وبطاقة التقييم	كل اجتماع
القبول أو الاعتراض	خلال يومَي عمل؛ والصمت قبول؛ ويبتّ رئيس خدمة مستقل خلال يومَي عمل	كل اجتماع
الاستبدال قبل الاسترداد	استبدال خلال 10 أيام، وإلا 275 دولار (1,031 ريال) نقدًا خلال 5 أيام عمل	الكشف الشهري
صفقتان مغلقتان	خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم، وإلا نواصل العمل مجانًا	عدّاد البوابة

العرض نفسه في كل قطاع: **20 اجتماعًا مؤهّلًا للإغلاق في كل شهر تسليم** بسعر 275 دولار (1,031 ريال) للاجتماع المقبول، وصفقتان مغلقتان خلال 30 يومًا من أول اجتماع مسلَّم. 18 من 20 على الأقل تتأهّل؛ والاجتماع الناقص أو غير المؤهّل يُستبدل خلال 10 أيام وإلا يُردّ ثمنه نقدًا. الشهر الأول بفاتورة أسبوعية عن المقبول فقط، ولا شيء مقدمًا. التخصيص من 20 إلى 60 اجتماعًا بخطوات من 5 بالسعر نفسه. واختياريًا، والخيار لك: نُغلق الصفقة نيابةً عنك مقابل 1,500 دولار (5,625 ريال) عن كل صفقة نُغلقها نحن.

الخطوة التالية: فحص سوق مجاني مدته 5 أيام لقطاع التصنيع والمورّدون الصناعيون. مكالمة استبيان واحدة، ثم ملف عميلك المثالي و50 شركة مستهدفة بالاسم مع دور صانع القرار في كلٍّ منها، ومراجعة للمضي أو التوقف. دون تكلفة في الحالتين.

افحص سوقك مجانًا | اقرأ الضمان في صفحة واحدة

Remote Pro Ai

مجانًا · 5 أيام · لا شيء مقدمًا

فحص سوق مجاني خلال 5 أيام قبل أن تدفع شيئًا

ترى ملف عميلك المثالي والشركات الخمسين المسمّاة التي سنتصل بها قبل أن توقّع أي شيء.

البريد
info@remote-pro.ai

مكتب رئيس مجلس الإدارة
ceo@remote-pro.ai

موقع الخدمة
growth.remote-pro.ai

موقع الشركة
remote-pro.ai

تتعاقد Remote Pro Ai مع عملائها في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة من خلال شركتها السعودية Mohammed Ali Al Khuraim Information Systems Technology Co.، الخبر، سجل تجاري 2051247519، الرقم الوطني الموحد 7034596812، الرقم الضريبي 3116280154، وتخضع العقود للنظام السعودي.